



# La importancia de acceder a un buen

# Directorio de Proveedores Homologados

[www.nalandaglobal.com](http://www.nalandaglobal.com) | Nalanda Global



Antes de empezar, es fundamental plantearse algunas preguntas...

**¿Tienes referencias de todas las empresas que te prestan servicios?**

**¿Sabes si cumplen con el universo de deberes legales de la legislación?**

**¿Estás seguro de que toda su documentación está en regla?**

**¿Qué criterios sigues para seleccionar un buen proveedor?**



# Contenido

**Evolución de las exigencias empresariales**

---

**Beneficios del Directorio de proveedores homologados**

---

**Soy comprador: ¿qué necesito tener claro de mis proveedores?**

---

**Programa de homologación: el concepto**

---

**¿Qué implica el proceso de homologación?**

---

**¿Cómo funciona nuestra plataforma de homologación?**

---

**¿Qué costes tiene usar el directorio para el comprador?**

---



**“ Homologación empresarial:  
trabaja con empresas éticas,  
de calidad y comprometidas ”**

# Evolución de las exigencias empresariales

En los últimos 20 años, **los procesos de homologación han experimentado una progresiva mejora y profesionalización** para avalar la calidad que un suministrador de bienes o subcontratista de servicios puede aportar a una empresa.

Si miramos atrás, incluso se han producido diferencias de carácter conceptual y de base cultural en esta evolución en función de parámetros geográficos. La realidad era bien distinta en unas regiones respecto a otras. Los procesos de contratación de proveedores en países de objetivación menos exigente, como España, se reducían a gestores de departamentos de compras que aglutinaban, de formas más o menos profesionales, un listado con varias empresas de confianza.

De manera paralela, en el mundo anglosajón se empezaba a adoptar técnicas para acreditar el cumplimiento de estándares de calidad que han ido a más en las últimas dos décadas hasta conseguir lo que hoy en día se considera un proceso de homologación profesional de proveedores.



*Mejora y Profesionalización de procesos*

**HOY**

En la actualidad, tras un proceso de modernización constante y mirándose en el espejo anglosajón, los países hispanohablantes han entrado de lleno en una metodología extendida en la que **grandes compradores exigen una homologación completa.**

Sin embargo, a día de hoy no se puede afirmar que haya una realidad uniforme: las empresas evolucionan y adoptan procesos de homologación reforzados de proveedores en función del funcionamiento de sus sistemas internos, con criterios diferentes en base a necesidades propias, a golpe de legislación o porque sus propios clientes así lo requieren. En cualquier caso, compradores y proveedores no comparten un sistema común de homologación que facilitaría y garantizaría la eficiencia de este proceso.

No obstante, la tecnología, como en todo, permite revolucionar este panorama. En la pasada década la innovación dejó numerosos avances para la gestión de la ingente cantidad de datos de contratistas/compradores y subcontratistas/suministradores y la conexión entre todos estos agentes.





La aparición de plataformas con licencias de uso Software as a Service (SaaS), como modelo de distribución de software alojado en la nube, que emplea Nalanda Global, facilita el acceso de los proveedores a un **directorio de empresas homologadas al que acuden los compradores** en caso de que necesiten sus bienes y servicios.

**El sistema recopila y centraliza los datos de homologación de los proveedores para después integrarlo en otros servicios de gestión y proyectos, como el directorio de proveedores.**

# Factor clave: *la Tecnología*

Al final, se trata de una herramienta fundamental que beneficia a todos: facilita el proceso de contratación del proveedor interesado y tiene costes reducidos, así como escasos requerimientos de mantenimiento para los compradores/contratistas.

Se trata de una tecnología que permite prestar atención personalizada a cada proveedor en función de sus características. El proceso de homologación, que aborda la validación en diferentes áreas como la seguridad laboral o el riesgo financiero, se ajustará al tipo de proveedor, en función de su tamaño empresarial, de la actividad que presta o los bienes que suministra y de su implantación local o nacional, entre otras consideraciones.

# Beneficios del Directorio de Proveedores homologados

Este directorio consiste en una base de datos de proveedores ubicada en la nube y que, en el caso de Nalanda, se trata de **la más completa del mercado ya que se fundamenta en el conocimiento recopilado durante años** a través de la gestión de la documentación CAE (Coordinación de Actividades Empresariales) y de los procesos de homologación.

Sin duda, facilita la gestión de compras por parte de las empresas y se resume en estas **ventajas:**



## FIABILIDAD Y PROFESIONALIDAD

Este directorio aglutina **datos totalmente fiables** y se actualiza por los propios proveedores de manera constante. Si contratamos o compramos a un proveedor que forma parte de esta herramienta es un sello de garantía. Además, cuenta con el soporte de profesionales expertos en cada ámbito por parte de Nalanda Global.

## VARIEDAD

Ofrece al comprador la posibilidad de elegir proveedores de entre **5.000 actividades, según ámbito geográfico.**

## TRANSPARENCIA


Es una base de datos que cuenta con una amplia documentación sobre cada uno de los proveedores. Así, los compradores pueden acceder a datos comerciales, financieros, a toda la **documentación imprescindible** previa a la contratación, así como al **histórico de trabajos previos reales.**



## ACTUALIZACIÓN

El directorio está en **permanente actualización**, por lo que permitirá al comprador buscar proveedores nuevos si así lo precisan.

Cada subcontratista o suministrador se muestra con **diferentes ratings adquiridos** en función de la documentación y experiencia que aportan a la base de datos.



Buscar en la tabla:

EMPRESA HOMOLOGADA	STATUS	COMPLETADO	AUTOS	F. EMISIÓN	F. REVISIÓN	F. APRUBADA	ACCIONES
X032003P - DANIEL VASILE SAS	Homologado	100 %	Daniel Vasile Sas	13/07/20	---	10/07/20	
B0371426 - FRANS DONKORNIÉ EBF	Homologado	100 %	Ángel Dominguez	8/02/20	---	9/02/20	
B75139675 - MAQUINAS FRELBAITICQ	Homologado	100 %	Mikel Izcar	6/07/20	9/07/20	14/07/20	
B0448733 - SIRLA SISTEMAS S.L	Homologado	100 %	Antonio Talon	3/07/20	13/07/20	13/07/20	
B14530711 - MERISIONAL DE PROTE	Homologado	100 %	SANTIAGO GARCÍA GAR	2/07/20	---	10/07/20	
A0819496 - VESPA BALART S.A.	Homologado	100 %	José Robert Casapanes	2/07/20	14/07/20	14/07/20	
B2219402 - AVENES BELLFUG IL	Homologado	100 %	FLAR BUREU JMLA	1/07/20	0/07/20	7/07/20	
A20034247 - CAMARIAS EXP ORIVOS	Homologado	100 %	ALEJANDRO GAVELA CA	30/06/20	13/07/20	13/07/20	
B32029310 - TALLERES JARAMA S.L	Homologado	100 %	MAGDALENA PRLACIOS	20/06/20	1/07/20	1/07/20	
A2002390 - SOCIEDAD ESPAÑOLA D	Homologado	100 %	Carmen Fernández	20/06/20	13/07/20	14/07/20	
B11666876 - FERRETTINA XEREZ, S.A	Homologado	100 %	---	---	---	3/07/20	
B10142371 - CONSTRUCCIONES MM	Homologado	100 %	---	---	---	9/07/20	
B93779815 - ZARAGOZA 2012 GRUPO	Homologado	100 %	---	---	---	13/07/20	
J36700568 - ITS CANTABRIA SC	Homologado	100 %	---	---	---	25/06/20	
A20739918 - HERZENBERGA S.A.U	Homologado	100 %	---	---	---	24/06/20	
A20910285 - INDEGASA OBRAS Y SE	Homologado	100 %	Aranche Rodriguez Enard	10/06/20	1/07/20	10/07/20	
A06277960 - BETON CATALAN S.A.	Homologado	100 %	ROSA CARRASCO	17/06/20	20/06/20	20/06/20	

consulta el detalle de la homologación de cualquier empresa



Buscar en la tabla:

EMPRESA HOMOLOGADA	STATUS	COMPLETADO	AUTOS	F. EMISIÓN	F. REVISIÓN	F. APRUBADA	ACCIONES
X032003P - DANIEL VASILE SAS	Homologado	100 %	Daniel Vasile Sas	13/07/20	---	10/07/20	
B0371426 - FRANS DONKORNIÉ EBF	Homologado	100 %	Ángel Dominguez	8/02/20	---	9/02/20	
B75139675 - MAQUINAS FRELBAITICQ	Homologado	100 %	Mikel Izcar	6/07/20	9/07/20	14/07/20	
B0448733 - SIRLA SISTEMAS S.L	Homologado	100 %	Antonio Talon	3/07/20	13/07/20	13/07/20	
B14530711 - MERISIONAL DE PROTE	Homologado	100 %	SANTIAGO GARCÍA GAR	2/07/20	---	10/07/20	
A0819496 - VESPA BALART S.A.	Homologado	100 %	José Robert Casapanes	2/07/20	14/07/20	14/07/20	
B2219402 - AVENES BELLFUG IL	Homologado	100 %	FLAR BUREU JMLA	1/07/20	0/07/20	7/07/20	
A20034247 - CAMARIAS EXP ORIVOS	Homologado	100 %	ALEJANDRO GAVELA CA	30/06/20	13/07/20	13/07/20	
A2002390 - SOCIEDAD ESPAÑOLA D	Homologado	100 %	Carmen Fernández	20/06/20	13/07/20	14/07/20	
B11666876 - FERRETTINA XEREZ, S.A	Homologado	100 %	---	---	---	3/07/20	
B10142371 - CONSTRUCCIONES MM	Homologado	100 %	---	---	---	9/07/20	
B93779815 - ZARAGOZA 2012 GRUPO	Homologado	100 %	---	---	---	13/07/20	
J36700568 - ITS CANTABRIA SC	Homologado	100 %	---	---	---	25/06/20	
A20739918 - HERZENBERGA S.A.U	Homologado	100 %	---	---	---	24/06/20	
A20910285 - INDEGASA OBRAS Y SE	Homologado	100 %	Aranche Rodriguez Enard	10/06/20	1/07/20	10/07/20	
B06234131 - METEOR HISPANIA S.L	Homologado	100 %	Ana Tatin Comasafa	17/06/20	18/06/20	18/06/20	
A06277960 - BETON CATALAN S.A.	Homologado	100 %	ROSA CARRASCO	17/06/20	20/06/20	20/06/20	
A05288969 - DIT SOLAR PROTECTICQ	Homologado	100 %	Ángel López Velasco	17/06/20	13/07/20	10/07/20	

comprueba que siguen cumpliendo tus criterios


y el porcentaje de su cumplimiento



Por tanto, El Directorio de Proveedores de Nalanda es una **red viva**, donde los requisitos varían en función de las leyes y normativas en vigor en cada momento y para cada sector.

# Soy Comprador:

## ¿qué necesito tener claro de mis proveedores?



Con el proceso de homologación los contratistas buscan ampliar la información de sus proveedores y hacerlo de forma cierta. La acumulación de materias de análisis no es escasa. De forma general, buscan disponer de información sobre cumplimiento de requisitos legales, tiempos de entrega de materias primas, competencia de su personal, estabilidad financiera en el mercado, calidad e innovación de los productos que ofrecen, precios, experiencia, desempeño... Como muestra de ello, desgranaremos los aspectos capitales:

### Seguridad y Salud

Invertir en sistemas de protección laboral nos permitirá anticiparnos a las crisis o responder a tiempo. Además, la Ley de Prevención de Riesgos Laborales establece una serie de obligaciones, tanto para la compañía como para los trabajadores. Anticiparse a futuros problemas de seguridad en el trabajo es fundamental tanto para el comprador como para el proveedor. Por ejemplo, si tu empresa necesita materiales de construcción de un proveedor, y este tiene un accidente laboral en su fábrica, se verá afectada la producción del suministrador, pero también la nuestra como clientes. Cumplir en materia de seguridad y salud resulta ser beneficioso para todas las partes implicadas y es un aspecto esencial de la homologación.



## **Calidad**

Las empresas que cuentan con certificados o procedimientos validados de calidad tienden a ganar en eficiencia. Este tipo de certificaciones obligan a las organizaciones a implantar metodologías de trabajo que redundan en su mejor funcionamiento. Si nuestro proveedor se compromete a mejorar y ser más eficiente, su actividad redundará en la nuestra. El seguimiento de estos indicadores implica la vigilancia continua para ser más fiables y enfrentarse mejor a los riesgos.

## **Medioambiente**

La responsabilidad medioambiental lleva a cada vez más empresas a instaurar formas de trabajo que lleven a la conservación del entorno natural. Su puesta en marcha tiene ventajas también en el ámbito reputacional. Cuantificar el impacto ambiental de la actividad empresarial de nuestros proveedores, comprobar si llevan actuaciones para reducir las emisiones de gases de efecto invernadero, si reciclan, si gestionan adecuadamente sus residuos, reciclaje de productos o si reducen el uso de bienes naturales escasos son algunas de las prácticas que favorecerán la imagen de los proveedores, y que generarán la fiabilidad que necesita el comprador para cerrar compras y contrataciones.

## **Políticas laborales**

Es imprescindible conocer si los proveedores con los que vamos a trabajar cuidan a nuestros trabajadores. Es otra de las áreas que dará lugar a una actividad más eficiente. Abordar políticas de igualdad en el trabajo, no tolerar el acoso o la discriminación en el ámbito laboral, fomentar el diálogo con sindicatos o plantear beneficios sociales ayudarán a crear un clima de trabajo de mayor excelencia y cumplir con esta materia en el proceso de homologación.

## **Responsabilidad Social Empresarial**

Necesitamos proveedores que cuiden esta faceta, contar con empresas que crean en una gobernanza responsable desde el punto de vista corporativo. Esto se basa en cumplir con políticas de finanzas, Derechos Humanos, calidad y respeto al medio ambiente. Tendremos muchas más probabilidades de contar con una mejor imagen si nuestros proveedores cuidan estos aspectos.





## **Compliance-Ética**

La prevención como aliada para prevenir actuaciones ilícitas en el entorno de la empresa. Esto refleja la voluntad como proveedor de implantar un sistema Compliance y cumplir con todos los procedimientos e imperativos legales además de contar con una herramienta de prevención de cualquier situación de riesgo. Se trata de políticas de empresa para evitar fraudes, cohechos, sobornos, financiación del terrorismo, conflictos de intereses o tráfico de influencias.

## **Protección de la información y ciberseguridad**

Para hacer negocios con proveedores homologados es relevante velar por una correcta gestión y protección de los datos que utilizan, sobre todo en el caso de la información más sensible para empresas y trabajadores. En este campo, confiar en proveedores que cuenten con un protocolo es fundamental. Asimismo, es indispensable que adopten medidas que garanticen la seguridad de la información frente a ciberataques y otros riesgos de incidentes difícilmente predecibles (fenómenos naturales, incendios...etc.).

## **Finanzas**

Ninguna empresa querrá contratar a proveedores que estén en una situación financiera crítica, a punto de quebrar o en procesos judiciales por insolvencia. Entre las prácticas que debemos tener en cuenta está conocer el estado de las cuentas del año en curso y del anterior auditadas, así como mostrar las pérdidas y ganancias de los proveedores.

*Ampliar la información de  
proveedores es vital*

# Programa de homologación: el concepto

La homologación de proveedores se ha convertido en un proceso capital para empresas que se necesitan unas a otras a la hora de prestar bienes y/o servicios profesionales. El objetivo común tanto de contratistas como de proveedores es hacer **crecer sus negocios en función de la normativa vigente y bajo estándares de calidad** que garanticen el correcto funcionamiento de la actividad empresarial.

Autónomos, pymes y grandes compañías deben cumplir con la normativa vigente y son conocedores que homologar su actividad es una señal de identidad para su sector productivo.

Pero ¿en qué consiste, exactamente, el proceso de homologación?

La homologación se basa en **analizar de manera íntegra a los proveedores** (suministradores y subcontratistas). Estos pasan a formar parte de la cadena productiva de cualquier negocio en el momento en el que son contratados por los compradores para prestar un servicio o entregar un determinado producto y lo harán en base a la forma de trabajar y a los compromisos de la organización que los contrata.

Esto requiere un **procedimiento de homologación que recoge el compendio de requisitos que se exige a los proveedores.**

**la homologación ofrece transparencia al contratista a la hora de elegir proveedores y conocerlos más en detalle.**

En definitiva, se trata de un proceso de objetivación demandado en la selección de los proveedores con respecto a un amplio catálogo de materias. Para ello es requisito fundamental que los proveedores reconozcan y acepten las políticas de la organización a la cual aportarán valor.



# ¿Qué implica el proceso de homologación?

Las exigencias que forman parte del procedimiento dependerán de las necesidades del contratista y del tipo de proveedor: existen, por un lado, los que suministran bienes o productos y, por otro, los que llevan a cabo obras y servicios en centros de trabajo. En cualquier caso, **el camino por el que deberá transitar el proveedor se puede resumir en tres sencillas etapas:**



El **acompañamiento experto** desde una plataforma sólida externa que ayude a ambas partes, comprador y proveedor, **es clave** para alcanzar el objetivo común de homologar la relación comercial y operativa conforme a la normativa.

**En Nalanda Global asesoramos, custodiamos y aseguramos que toda la documentación que aporte un proveedor sea la correcta para cumplir con las exigencias de homologación establecidas.**

# Cómo funciona nuestra Plataforma de Homologación

Cuando los proveedores con los que vamos a cerrar contratos y/o compras den el paso de homologarse, debe encontrarse con un procedimiento sencillo.

El de la homologación debe ser un proceso donde irán atravesando áreas de manera muy clara y guiada por la propia herramienta.

Que sea una herramienta sencilla y útil favorecerá los trámites entre compradores/contratistas y vendedores/ proveedores.

La tecnología se convierte en aliada. Una plataforma de gestión de procesos de homologación es mucho más sencilla en su uso de lo que a priori pueda parecer. Y sin la menor duda, es de gran ayuda tanto para proveedores como compradores.

**En el caso de Nalanda Global, el proceso de homologación es fácil, visual y rápido para acceder por primera vez a esta herramienta:**

- 1** El usuario se encontrará diez áreas de homologación que van apareciendo en medida que se van completando. Para ello, tan solo tendrá que subir la documentación específica requerida en función de sus características y su tipo de actividad y/o completar los cuestionarios con información concreta de cada área.
- 2** Para saber qué documentos debe aportar el proveedor, tan solo debe pinchar en el icono que representa cada una de las áreas.
- 3** Expertos de la plataforma se encargarán de validar, desde el punto de vista legal, aquellos documentos oficiales que sean precisos, como certificaciones o documentos legalizados
- 4** Los compradores podrán ver de manera integral en qué momento se encuentra la actividad del suministrador o subcontratista, el estado en el que está su proceso de homologación o para qué otras empresas está trabajando.





# ¿Qué costes tiene usar el Directorio de Proveedores para el comprador?

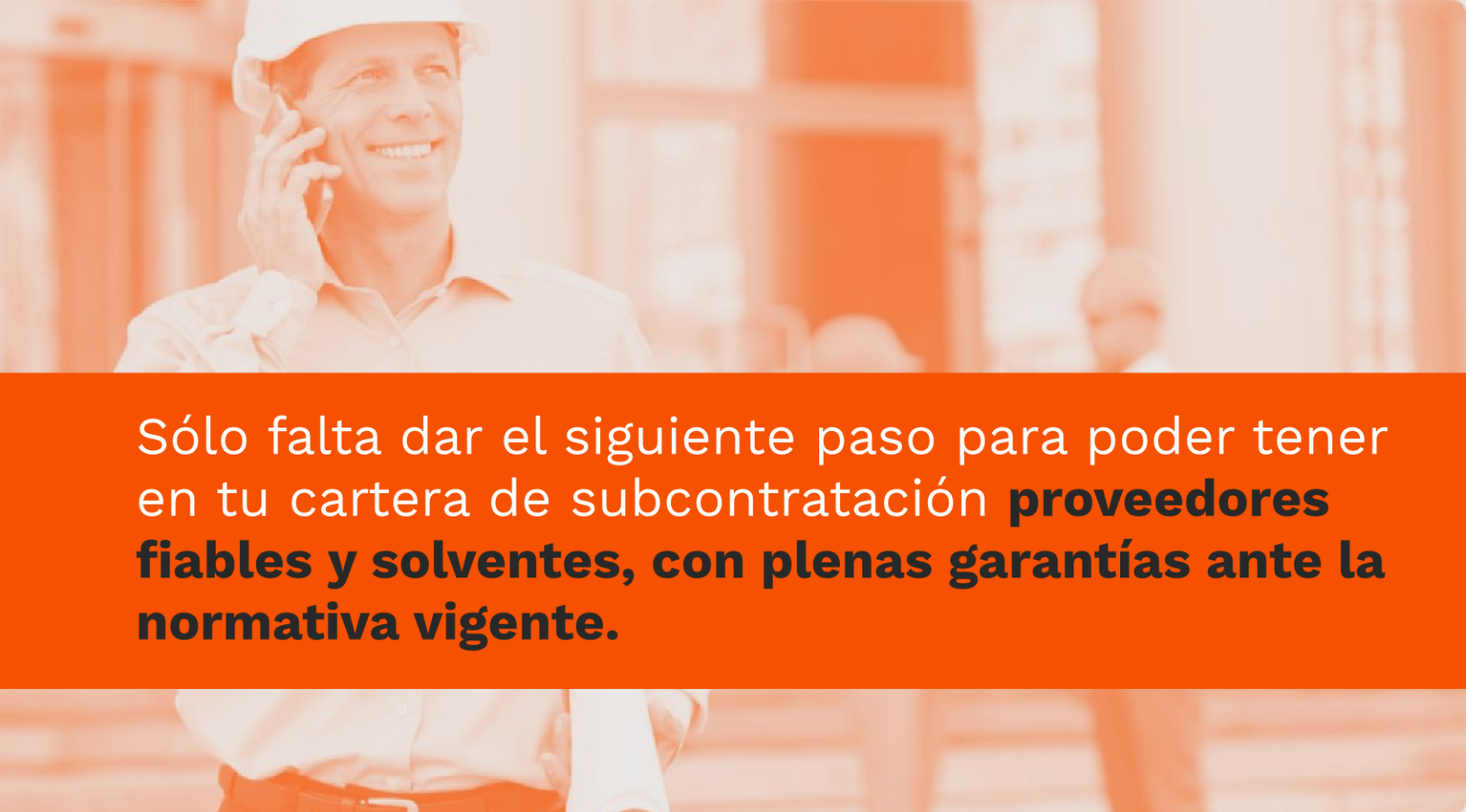
Acceder al Directorio de Proveedores de Nalanda **no tiene coste para el comprador**. Este es un *servicio gratuito* para las contratatas. Sí que tiene costes para los proveedores, costes reducidos en todo caso, que pagan por el servicio de gestión del proceso de homologación de sus empresas.

Sin duda, **la ausencia de un proveedor homologado supone graves trastornos para el comprador y, posiblemente, costes sensibles e imprevistos a la larga.**

A los **costes económicos** que implicarían la mala gestión de estos proveedores, habría que sumar ciertos **costes ocultos, como el coste reputacional** que conllevaría un fallo en la relación de negocio que hayamos establecido con el proveedor en cuestión.

Como resumen, acceder a servicios como la Plataforma de Homologación y el Directorio de Proveedores de Nalanda **es económico, fiable y eficaz** para los compradores que quieran mantener contratos y compras profesionales cumpliendo la normativa y que busquen crecer y fortalecer relaciones de colaboración con otros eslabones de su cadena de servicio.





Sólo falta dar el siguiente paso para poder tener en tu cartera de subcontratación **proveedores fiables y solventes, con plenas garantías ante la normativa vigente.**

Pulsa en este botón y podremos ofrecerte una solución a la medida de tus necesidades



**¿ Hablamos ?**



**<https://www.nalandaglobal.com/directorio-de-proveedores>**

**<https://www.nalandaglobal.com/homologacion-de-proveedores>**

